

Experiencia Profesional

Más de 25 años en la venta técnica consultiva de los cuales 10 como vendedor técnico, 7 como jefe regional de ventas, 3 como product manager, socio y fundador de la filial comercial Calvo Sealing Sur. S.L y fundador J.Álvarez&Cía® (Selección, Formación y Coaching)

Coach Profesional Certificado 10.360



Experiencia como formador y ponente:

- Profesor en el Master en Mantenimiento Industrial, impartido por la Escuela Politécnica Superior de la Universidad de Sevilla.
- Profesor en el Master “Ingeniería del Mantenimiento Industrial” de la Universidad Politécnica de Huelva. Liderazgo emocional.
- Profesor del área de Executive Education de Esic. (Escuela Superior de Gestión Comercial y Marketing).
- Conferenciante CEADE Centro Andaluz de Estudios Universitarios (Ciencias de la comunicación, Ciencias Empresariales y Marketing). Conferencia: “Venta persuasiva Vs Venta consultiva”
- Profesor en cursos de FPO de vendedor técnico organizado por el Colegio de Ingenieros Técnicos Agrícola.
- Ciclo de conferencias en Cuba año 2012 y 2013: Habana, Cienfuegos, Mõa, Santiago de Cuba, Nuevitas, Matanzas. “Alternativas al amianto en la Industria Termoeléctrica”
- Ponente en el IX Seminario de Innovación y Emprendimiento organizado por la Consejería de Igualdad, Salud y Políticas Sociales, con la ponencia titulada “El Coaching como herramienta para la innovación” Año 2014
- Ponente en el X Seminario “Innovando en el aprendizaje para el desarrollo y la cohesión social” organizado por la Consejería de Igualdad, salud y Políticas Sociales, con la ponencia titulada “Coaching de Equipo” Año 2014
- Empresas en las que he impartido formación y ponencias en los últimos años: Cepsa S.A, Repsol, Endesa, Abengoa Bioenergía, E.ON, Fertiberia, Ayesa, Inerco, Heineken, Atlantic Copper, Abbott Laboratorios S.A, Unión Fenosa, Neoelectra, Abengoa Solar, Solvay Química S.A, Acciona Energía, Ditecsa, etc.
Hasta un total de más de 60 empresas de Andalucía, Ciudad Real, Asturias, Cantabria, Murcia, Valencia, Puertollano, Portugal y Cuba.



Formación

- Experto en Coaching Profesional Certificado por ASESICO (Asociación Española de Coaching)
- Top Intensive training en Coaching de Equipo por Efic
- Master en Dirección de Recursos Humanos y Organización. ESIC (Escuela Superior de Gestión Comercial y Marketing). Sevilla
- Experto Universitario Formador de Empresa. Por la Universidad Complutense de Madrid
- Experto Universitario en Organización y Motivación de Equipos de Trabajo. Por la Universidad Complutense de Madrid. Facultad de ciencias políticas y sociología
- Experto Universitario en Inteligencia Emocional. Por la Universidad Internacional de la Rioja
- Técnico Especialista en Análisis y Procesos Básicos. Rama Química
- 380 horas de formación comercial repartidas en 4 cursos: Atención al Cliente, Gestión Comercial, Orientar la Empresa al Cliente y Gestión de Ventas, impartida por la Confederación de Empresarios de Andalucía

Álvarez & Cía[®]
Selección • Formación • Coaching

P.E. Argentum, C/Potasio,
Edificio Delios, Planta. 2º, Módulo 15
41909 Salteras, Sevilla

e. info@alvarezconsultores.com
w. www.alvarezconsultores.com

t. +34 954 711 460
m. +34 670 021 200